

Ngày 28/6, tr c khi lên đ ng sang Việt Nam tham d l ký k t các Hi p đ nh t do th ng m i (FTA) và b o h đ u t (IPA) v i Việt Nam, Trò ng đoàn đàm phán c a Liên minh châu Âu (EU) - Phó T ng v tr ng Th ng m i châu Âu Helena König đã dành th i gian tr l i ph ng v n phóng viên TTXVN.



May hàng xu t kh u sang th tr ng châu Âu t i T ng Công ty May 10. nh: Tr n Việt/TTXVN

Xin bà đánh giá v quá trình đàm phán các Hi p đ nh th ng m i t do (EVFTA) và Hi p đ nh b o h đ u t (EVIPA) và bà nghĩ th nào v đ i tác Việt Nam?

T t c đ u r t vui vì chúng ta đã đi đ n đ c b c này sau m t quá trình dài. T t nhiên cu c đàm phán này không ph i b t đ u t con s 0. Chúng ta đã là đ i tác lâu dài c a nhau và đã có m t Hi p đ nh đ i tác và h p tác toàn di n. Vì v y hai bên đã có m t s hi u bi t t t v nhau ngay t khi b t đ u đàm phán. Tôi th y Việt Nam có ý th c r t m nh m v v i c các hi p đ nh s h tr cho s phát tri n c a đ t n c trong t ng lai nh th nào, và đó chính là nh ng gì đã

Đến với các bên trong cuộc đàm phán. Đoàn đàm phán của Việt Nam là một đội chơi chuyên nghiệp và rất có năng lực nên chúng ta đã đạt được kết quả rất tốt trong một thời gian ngắn. Bất chấp những khó khăn đến từ cả hai phía nhưng tôi nghĩ hai bên đã đạt được kết quả mà tất cả đều có thể hài lòng.

Mọi cuộc đàm phán đều có những vấn đề không dễ giải quyết. Chúng tôi đã đàm phán cho một thỏa thuận rất toàn diện với phía EU, và Việt Nam cũng đã làm được điều đó khi chúng tôi bắt đầu cuộc đàm phán. Những điều kiện thương mại đi kèm xuất hiện các vấn đề mà tôi đã nói ra như mua sắm chính phủ cũng như hàng hóa, phải mất một thời gian trước khi các bên đi đến một giải pháp làm cả hai bên hài lòng. Trong quá trình đó rất nhiều nguyên tắc cũng như nguyên tắc đã được các bên đưa ra. Tiếp theo, tôi nghĩ còn một vấn đề khác là đàm phán về dịch vụ, điều này rất quan trọng đối với sự phát triển của Việt Nam trong tương lai, nó cũng đã và đang rất quan trọng đối với thị trường EU. Cuộc đàm phán luôn có các cuộc thảo luận với các mặt thu nhập - vấn đề rất quan trọng đối với cả hai bên.

Tôi nghĩ về tương lai chúng tôi đã có một mối liên hệ rất chặt chẽ với các trường hợp nhóm đàm phán của hai phía cùng nhau cùng thảo luận và những vấn đề mà chúng tôi không nhất thiết phải có cùng quan điểm điều đó. Những vấn đề mà tôi tích cực, cả hai bên đều có thể đồng ý với con đường phía trước. Vấn đề còn lại khác biệt và các bên có thể đồng ý hoặc không đồng ý trên một số vấn đề. Những điều kiện thương mại mà tôi nhận thấy là vẫn năng lực của nhóm làm việc và tôi rất hài lòng khi chúng ta cùng nhau cùng hai bên đã trở nên thân thiện và trở thành bên bè bạn sau một quá trình dài đàm phán khó khăn.

Xin bà cho biết ý nghĩa của việc ký kết hai Hiệp định giữa Việt Nam và EU?

Tôi nghĩ rằng đây thực sự là bước tiếp theo của quá trình hàng đầu với việc các hiệp định sẽ đi vào hiệu lực sau khi được Nghị viện châu Âu (EP) đồng ý. Các văn bản của hai Hiệp định sẽ được trình lên EP để phê chuẩn. Thỏa thuận này sẽ là cơ sở để xây dựng Việt Nam như một trung tâm đầu tư mới kết nối và tôi nghĩ điều này rất quan trọng đối với Hiệp hội các quốc gia Đông Nam Á (ASEAN). Chúng tôi thấy nhiều công ty châu Âu đã coi Việt Nam là điểm đến đầu tư khi thiếp theo sau khi hiệp định có hiệu lực. Và tất nhiên chúng ta sẽ phải đi kèm bên ngoài những việc đi kèm ra ngoài sẽ là các giao dịch kinh tế của cả hai bên có thể được áp dụng hiệp định càng sớm càng tốt.

